

SPÉCIAL TROPHÉE RÉGIONAL



© Michel Gaumes

TROPHÉE « EXPORT »

Altkirch/68

Schermesser: c'est du solide!

De l'Angleterre à la Russie, la PME d'Altkirch réalise 90 % de son chiffre d'affaires à l'export. Ce spécialiste des lignes de production s'adresse à deux secteurs en particulier: les fabricants de panneaux en bois et les fabricants de plaques d'acier. « Des industries confrontées à la manutention de charges lourdes et qui ont besoin de matériel fiable, souligne Jean-Christophe Massotte, PDG de l'entreprise. Nous leur apportons notre ingénierie dans la conception et la fabrication de lignes complètes nécessaires à leur process. » Véritable étendard de la qualité et de la technicité « made in Alsace », l'entreprise ne cesse de marquer des points à l'international: ouverture d'une filiale en Allemagne, signature de contrats-projets en Irlande et en Suisse, prospection avancée en Angleterre, en Espagne, au Portugal, en Turquie, en Russie ou encore en Iran et en Amérique du Sud. www.schermesser.fr

SOUTENU PAR



EULER HERMES

Euler Hermes est le leader mondial des solutions d'assurance-crédit et un spécialiste reconnu dans les domaines du

recouvrement, de la caution et de l'assurance fraude. Présent dans plus de 50 pays, Euler Hermes accompagne les entreprises dans leurs démarches à l'international en les aidant à se protéger contre le risque d'impayés et le risque pays au travers de trois services à forte valeur ajoutée: la prévention des risques de non-paiement, le recouvrement des créances impayées, et l'indemnisation des pertes subies.

www.eulerhermes.fr



© Concept Consult Architects

TROPHÉE « GRAND EXPORT »

Kembs/68

Barrisol en leader mondial

L'export fait partie de l'ADN de Barrisol Normalu, numéro un mondial du plafond tendu. L'entreprise basée à Kembs, où elle emploie 130 personnes, a notamment établi des partenariats étroits avec des bureaux d'architecture d'envergure mondiale. Les références internationales de Barrisol sont à la hauteur de la réputation de l'entreprise: systèmes de plafonds lumineux et acoustiques sur mesure pour les Apple Stores à travers le monde, pose de plafonds acoustiques dans plusieurs stades du Qatar dans la perspective de la Coupe du Monde 2022, équipement des aéroports de Dubaï et Abu Dhabi. En Europe, le musée Nestlé à Vevey, « Le Nest » témoigne du savoir-faire de l'industriel alsacien: 3000 m² de toile spécialement conçue qui s'insèrent dans une architecture futuriste.

www.barrisol.com

SOUTENU PAR



BUSINESS FRANCE

Avec Business France, accélérez votre développement à l'international. Forte de son réseau de spécialistes sectoriels implantés dans 70 pays, Business France simplifie et accélère la réalisation des projets export et grand export des PME et ETI françaises avec des solutions collectives ou sur mesure. Elle permet également aux entreprises de renforcer leurs équipes à l'étranger avec de jeunes talents motivés grâce au dispositif des volontaires internationaux en entreprise (V.I.E).

www.businessfrance.fr



HEPPNER

Le Groupe Heppner est une entreprise spécialisée vers l'international depuis 1925, date de sa création. Le Groupe conseille les entreprises exportatrices en leur apportant tous types de solutions: transports terrestres, overseas, douane et logistique. En terrestre, grâce à son réseau de partenaires regroupés au sein du System Alliance Europe. En Overseas, à travers le partenariat exclusif avec Hellmann Worldwide Logistics qui permet à nos clients de bénéficier de prestations aériennes, maritimes et douanières sur 157 pays.

www.heppner.fr

EXPORT 2016



TROPHÉE « ENTREPRISE À FORT POTENTIEL/INDUSTRIE »

Uberach/67

RM System sur les bons rails

Fondée en 2001 à Uberach, la société RM System est aujourd'hui reconnue auprès des plus grands industriels et exploitants ferroviaires. Son savoir-faire de sous-traitant multicompétent a séduit les géants du secteur comme Alstom, Bombardier, Siemens, SNCF. Ses atouts: la mobilité et la réactivité de ses équipes qui permettent de répondre rapidement à des demandes et de garantir les engagements de l'entreprise en termes de qualité et de délais. Depuis quatre ans, RM System joue la carte internationale, faisant la promotion de ses savoir-faire techniques dans le cadre de missions de prospection avec CCI International Alsace et Business France. « Nous ciblons en particulier cinq pays: Allemagne, Belgique, Pologne, Autriche et Royaume-Uni, énonce Norbert Jacoby, directeur des opérations. Nos résultats montent en puissance. Nous réalisons actuellement plus de 20 % de notre chiffre d'affaires à l'international. » www.rmsystem.fr

SOUTENU PAR



ALTEDIA

La démarche Export implique la mise en mouvement et l'ouverture des hommes et des organisations. Grâce à son appartenance au réseau international Lee Hecht Harrison (présent dans 65 pays), Altedia peut accompagner les entreprises industrielles alsaciennes dans leur développement à l'export par une aide à la mise en œuvre des changements organisationnels, comme par la réalisation de missions de recrutement, de coaching, ou d'aide à la mobilité des salariés et de leur famille.

www.altedia.fr



TROPHÉE « ENTREPRISE À FORT POTENTIEL/NUMÉRIQUE »

Eckbolsheim/67

Caldera: formaté pour l'export

En 25 ans, Caldera s'est hissé parmi les meilleurs mondiaux de l'édition de logiciels haut de gamme à destination des professionnels de l'imagerie grand format. Ses clients? Canon, Xerox, HP, Epson, Teckwin. « Ils nous ont fait confiance pour équiper leurs matériels haut de gamme et nous sommes devenus pendant des ans un de leurs fournisseurs de premier rang » se félicite Joseph Mergui, Directeur de Caldera. Le succès de l'entreprise repose en grande partie sur la recherche et développement. « Nous investissons plus de 12 % de chiffre d'affaires dans l'innovation et une équipe de 19 ingénieurs travaille en permanence sur le développement de nouveaux logiciels. Fortement orientée à l'export, du fait de ses relations avec les fabricants d'imprimantes grand marché, tous d'envergure internationale, Caldera cible plus particulièrement les États-Unis et l'Asie. « Grâce à notre filiale à Minneapolis, nous progressons rapidement sur le marché américain. » www.caldera.com

SOUTENU PAR



CIC EST

L'accompagnement international des entreprises alsaciennes par CIC Est s'exerce d'abord par un accompagnement financier et la mise à disposition d'outils nécessaires à la sécurisation de leurs opérations. Le CIC Est est ainsi le 1^{er} réseau français pour le financement des entreprises. Assurances Prospection Coface. Le groupe apporte aussi une assistance via ses 40 bureaux de représentation couvrant 50 pays: études de marché, recherche de partenaires, aides à l'implantation.

www.cic.fr